



Individuelle Inhouse-Trainings

Spezifisch und exklusiv für Unternehmen der Getränkebranche

Spezifisch und individuell auf Ihr Unternehmen zugeschnittene Inhouse-Trainings für die Bereiche

- ▶ Top-Skills im Key Account Management
- ▶ Jahresgesprächs- und Verhandlungs-Training
- ▶ Professionelles und erfolgreiches Kunden-Management im Handels-Außendienst
- ▶ Professionelles und erfolgreiches Kunden-Management im Gastronomie-Außendienst
- ▶ Steuerung und Führung von Vertriebs-Teams

Ihr Nutzen

- ✓ Individuelle Planung, Konzepte und Inhalte
- ✓ Individuelle Ausrichtung auf Ihre spezifischen Bedarfe und Anforderungen
- ✓ Einbindung Ihrer unternehmensspezifischen Strukturen, Kultur und Unternehmensphilosophie
- ✓ Möglichkeit der Behandlung sensibler und vertraulicher Themen und Fälle
- ✓ Übernahme der gesamten Organisation durch uns



Struktur und Ablauf eines individuellen Inhouse-Trainings

1. Gemeinsame intensive Analyse und Besprechung Ihrer spezifischen Bedarfe und Anforderungen
 2. Erarbeitung und Vorstellung eines individuellen und detaillierten Trainingskonzepts
 3. Detailliertes Abstimmungsgespräch mit dem/den Vorgesetzten der zu trainierenden Mitarbeiter
 4. Ein oder zwei Zusammenarbeitstage/Mitfahrten mit Mitarbeitern aus dem zu trainierenden Bereich, um Ihre aktuellen Strukturen, Arbeitsweisen und Tools kennenzulernen, um eine ideale Anpassung und Ausrichtung des Trainings zu erreichen (optional)
 5. Ausführliches Telefonat mit jedem Teilnehmer, um individuelle bisherige Erfahrungen, Wünsche und Anforderungen an das Training kennenzulernen (optional)
 6. Durchführung des Trainings
 7. Ausführliches Abschlussgespräch zu unseren Eindrücken und Erkenntnissen aus dem Training, Empfehlungen zu weiteren internen Schritten und Maßnahmen, um die Ergebnisse und Erfolge des Trainings zu festigen und auszubauen
- ▶ Einbindung eines Co-Referenten aus der Praxis zum jeweiligen Trainingsbereich und Arbeitsbereich der Teilnehmer (optional)

Bei Interesse sprechen Sie uns bitte an.

Wir erstellen Ihnen sehr gerne ein individuelles Trainingskonzept und Angebot.

KONZEPT & SERVICE marketing+eventmanufaktur GmbH
Im Häuslesäcker 8 · 74538 Rosengarten
klenk@konzeptservice.info
Tel: +49 (0) 791 4 74 41

Etter & Partner
3 Rue des Rochers · F-57620 Lemberg
etter@etterundpartner.com
Tel: +49 (0) 171 703 88 55

Die Branchenexperten:

